

Bilag 21c

Indstillingsskema til vækstforum

	Ansøgt beløb	Indstillet beløb
Ansøger om Mål 2 midler – Socialfonden	0 kr.	0 kr.
Ansøger om Mål 2 midler - Regionalfonden	4.906.056,00 kr.	4.906.056,00 kr.
Ansøger om Regionale Udviklingsmidler	0 kr.	0 kr.

J.nr.:	09/9386
Projekt navn:	Danish Energy Performance
Ansøger:	Dansk Miljø Eksport Fonden
Adresse:	Forskerparken 10, 5230 Odense M
Kontaktperson:	Carsten Møller
Kontaktpersons e-mail adresse	cm@dmex.dk
Kommune:	Odense
Juridisk status og CVR/CPR nr.:	Erhvervsdrivende fond, nystiftet fond med egenkapital på kr. 300.000 CVR 32083234

Partner i projektet og partners relation og rolle:	<p><u>Dansk Miljø Eksport Fonden</u>, Tilsagnsmodtager.</p> <p><u>Fjernvarme Fyn A/S</u>, medvirker i projektets styregruppe og i udvalgte delprojekter, medfinansierer projektet (0,9 mill. over 3 år).</p> <p><u>EnergiMidt</u>, medvirker i projektets styregruppe og i udvalgte delprojekter, medfinansierer projektet (0,9 mill. over 3 år).</p> <p><u>TRE-FOR A/S</u>, medvirker i projektets styregruppe og i udvalgte delprojekter, medfinansierer projektet (0,9 mill. over 3 år).</p> <p><u>SDU, Institut for Sensorer, Signaler og Elektronik (SENSE)</u>: arbejder med sensorteknologi og signalbehandling, er involveret i en række erhvervssamarbejder, medvirker indenfor teknologiudvikling, energisystemer, simulering og sensorer.</p> <p><u>Middelfart Kommune</u>, pioner indenfor energieffektivisering af kommunale bygninger i Danmark, medvirker med viden om ESCO-finansiering af kommunale energiprojekter, fremgangsmåde samt ved etablering af referencemodeller.</p> <p><u>Logstor A/S</u>, verdens førende producent af præisolerede rørsystemer, medvirker i udvalgte delprojekter og pilotprojekter.</p> <p><u>Kamstrup A/S</u>, leverer målerløsninger til forsyningselskaber og er inden for dette felt blandt verdens førende producenter, medvirker i udvalgte delprojekter og pilotprojekter.</p> <p><u>DESMI Danmark A/S</u>, leverandør af komplette pumpeløsninger til en række anvendelsesområder, medvirker i delprojekter og pilotprojekter.</p> <p><u>Green Light A/S</u>, rådgivning og slag af effektiv, miljørigtig belysning til professionelle brugere.</p> <p><u>IRD A/S</u>, forsknings- og udviklingsfirma med fokus på brændselsceller, samt komponenter og systemer til disse.</p> <p><u>Birton A/S</u>, Kølefirma med rådgivning, produktion, salg og service,</p>
---	---

	<p>arbejder med CO₂-neutral teknologi, indgår i projektets udviklingsdel, herunder i delprojekter og pilotprojekter. <u>Picca Automation A/S</u>, automatisering i relation til miljø- og energianlæg, produktionsanlæg og specialmaskiner, medvirker i udvalgte delprojekter og pilotprojekter. <u>Broen A/S</u>, Mekatronik producent, medvirker ved udformning og afprøvning af finansieringsmodeller. <u>Agramkow</u>, OEM-producent (original equipment manufacturer), producerer komponenter til airconditioning systemer, der markedsføres under andre virksomheders navn/brand.</p>	
Øvrige netværksdeltagere:	Eegholm A/S, OJ Electronics, Servodan A/S, Danfoss	
Projektstart / Projektslutning:	1.september 2009	31. august 2012
Vækstforums forretningsområde eller særlig indsatsområde	Energi	
Strukturfonds indsatsområde:	1.1.2: innovation, videndeling og videnopbygning: Samspil om innovation	
Relation til den regionale partnerskabsaftale, tema:	Tema 6: Energi Tillægsaftale juni 2009: Grøn vækst	
Indsatsområde i forhold til partnerskabsaftale:	<p>38. Samarbejde om fremme af vedvarende energi 39. Samarbejde om fremme af miljø- og energiteknologi 41. Energi 42. Samarbejde om fremme af intelligent og effektiv energiudnyttelse</p> <p>Tillægsaftale juni 2009: 24. Regional implementering af Erhvervs-klimastrategi</p>	

<p>Vækstforumsekretariatets kommentar:</p> <p>Projektet ligger inden for forretningsområdet energi - energisystemer og mekatronik. Ved at ændre fokus fra komponenter og teknologi til samlede løsninger, vil mekatronikvirksomhedernes muligheder for eksport øges. Projektet sandsynliggør, at der kan skabes nye forretningsmuligheder inden for eksport af færdige energiløsninger.</p> <p>Projektet takler forretningsområdets udfordringer. Det giver god effekt på målsætninger og indikatorer. De tværgående kriterier samt mål2-kriterierne er i meget høj grad opfyldt.</p> <p>Projektet er kommenteret af mekatronik- og køleklyngerne, der begge har givet det deres anbefalinger: <i>....."Vi vurderer sammen projektet som meget relevant i forhold til en væsentlig barriere for øget vækst gennem nye eksportmuligheder for disse virksomheder. Projektet har et meget stærkt kommercielt fokus og vi vurderer specielt projektets fokus på at opbygge fælles procesmodeller og sammenkoble disse med alternative finansieringsmuligheder som meget stærkt. Projektet supplerer dermed meget fint de øvrige aktiviteter og projekter, som vi arbejder med..."</i></p> <p>Dansk Miljø Eksport Fonden er stiftet som en erhvervsdrivende fond af TREFOR, EnergiMidt og Fjernvarme Fyn i 2009 med en egenkapital på kr. 300.000 og 1 ansat. De stiftende organisationer vil deltage i styregruppen for projektet, medvirke til opbygning af projektorganisationen samt deltage i relevante delprojekter i initiativet. På dette grundlag vurderes ansøger at råde over den fornødne tekniske og organisatorisk styrke</p>

til at gennemføre projektet. Økonomien ligger hos de stiftende selskaber og ikke i Dansk Miljø Eksport Fonden, der alene råder over kr. 300.000. Der er derfor behov for forpligtende garantier fra stifterne og/eller andre til at sikre, at projektet råder over de nødvendige økonomiske ressourcer til at gennemføre projektet.

Det indstilles:

- At ansøgningen indstilles til tilsagn som ansøgt, herunder
 - at Vækstforum indstiller til Erhvervs- og Byggestyrelsen, at projektet modtager tilsagn fra Den Europæiske Regionalfond på maksimalt 4.906.056,00 kr. – bevillingen kan maksimalt udgøre 50 % af de godkendte støtteberettigede udgifter,
 - at det forudsættes, at de resultater og den viden, der opnås via projektet stilles til rådighed for offentligheden,
 - at det forudsættes, at ansøger kan sandsynliggøre, at de har likviditet til projektets gennemførelse.

Her vurderes ansøgningens placering i A, B og C-kategorien. (A: tilsagn, B: til drøftelse, C: afslag)

Kategori A

Ansøgers korte resumé af projektet:

Formål

Formålet med dette projekt er at fjerne de største barrierer, der eksisterer for at øge den danske eksport af energiteknologi.

Disse barrierer udgøres af følgende 3 problemstillinger set fra den enkelte virksomhed:

1. Kunderne efterspørger færdige løsninger og resultater - ikke komponenter eller andet teknisk udstyr.
2. Kunderne efterspørger og forventer, at systemleverandør også sørger for finansieringen.
3. Finansieringsmodellen kan ofte være betinget af leverancens samlede energiperformance.

Projektet skal fokusere på at udvikle, afprøve og implementere en fælles standardiseret forretningsplatform bestående af fælles procesmodeller af energitekniske løsninger. Disse skal kunne sammenkobles med forskellige finansierings- og performancemodeller, således at der kan skabes en klar sammenhæng mellem den foreslåede løsning og kundens forventede energiforretning.

Projektet skal desuden skabe et grundlag for at udvælge de fremtidige markeder for disse energiløsninger og skal udvikle og afprøve en beslutningsmodel, som kan fastlægge den bedst egnede finansieringsmodel til en given virksomhed (kunde), en hel branche og et udvalgt geografisk marked.

Projektet skal således øge de danske mekatronik virksomheders fælles eksportmuligheder og give dem værdifuld information om fremtidige produktforbedringer og innovationsmuligheder i forhold til at videreudvikle de danske energiløsningernes konkurrenceevne såvel teknisk som finansielt.

Baggrund for projektet

Projektet er udformet på baggrund af en strategisk analyse, som er gennemført i fællesskab af de medvirkende virksomheder.

Hovedaktiviteter

Projektet begynder med at samle, beskrive samt kategorisere projektpartnerens nuværende teknisk know-how indenfor mekatronik, energisystemer og energirådgivning. På baggrund af danske løsninger beskrives en samling af fælles referencemodeller i en samlet database over de gennemførte kategorier af løsninger, delløsninger, problemområder og de opnåede resultater indenfor energieffektivisering. Projektet skal derefter udvikle en datamodel som muliggør en fælles, samlet og opdateret elektronisk dokumentation af de energiløsninger, som projektpartnerne sammen kan levere. Modellen skal bygge videre på det bedste fra eksisterende modeller på energiområdet og fra tilsvarende anvendelser af systemmodeller i helt andre brancher.

Projektet skal dernæst opbygge praktisk anvendelige metoder til at sammenkoble den optimale energiløsning med en finansieringsmodel, som i nogle tilfælde også kan være baseret på garantier om fremtidige energibesparelser. Projektet skal udnytte de centrale projektpartnerne eksisterende kompetencer indenfor finansiering af systemeksport. Det skal udvikles til en stærk forretningsplatform, som kan omsættes i fælles metoder, procedurer, checklister og kontraktlige formularer, således at modellerne også kan anvendes i praksis.

Forventede effekter

Projektet skal øge den værditilvækst, som kan skabes af den samlede syddanske klynge af virksomheder og vidensinstitutioner indenfor mekatronik og energisystemer. Når disse virksomheders produkter og services i dag sælges som enkeltstående komponenter på eksportmarkederne er prisen ofte den eneste konkurrenceparameter. Projektet vil altså medvirke til at øge disse virksomheders konkurrenceevne på det internationale marked.

Projektet vil forbedre mulighederne i Region Syddanmark som det naturlige centrum for et stærkt samarbejde om videreudvikling indenfor energisystemer og energirådgivning. Projektet vil således drive etableringen af en række udviklings- og innovationssamarbejder mellem virksomheder, vidensinstitutioner og herunder forskning samt øge anvendelsen af phd-ere og vidempiloter i SMV-virksomhederne.

Projektet vil desuden medvirke til, at flere virksomheder arbejder innovativt indenfor organisations- og marketingprocesserne. Effekterne vil være, at der bliver indbygget mere viden i forretningsprocesser, produkter og services og at virksomhederne dermed bliver mere konkurrencedygtige. Når best-practice viden og metoder udvikles og dokumenteres for den samlede gruppe af partnervirksomheder vil det generelle vidensniveau øges og virksomhederne vil samtidig få værdifuld information om ny innovationsmuligheder.

Projektets formål:

Projektets hovedformål

Formålet med dette projekt er at fjerne de største barrierer, der eksisterer for at øge den danske eksport af energiteknologi. Disse barrierer udgøres af følgende problemkompleks:

Fra komponentsalg til systemløsninger

Kunderne efterspørger færdige løsninger og resultater - ikke teknisk udstyr. Det er derfor en central udfordring at omsætte eksisterende teknologier og enkeltstående kompetencer til sammenhængende rådgivnings- og serviceydelser, der kan udbydes internationalt og på kommercielle vilkår. Et velfungerende energisystem er som bekendt mere end en samling af forskellige komponenter. Det kræver også rådgivning, projektering, drift og vedligeholdelse. De danske mekatronik producenter har primært fokuseret på at udvikle komponenter, og deres danske kunder indenfor energisektoren har i stor udstrækning selv projekteret systemløsningerne. Derfor mangler der kompetencer indenfor systemeksport i denne branche.

Formål 1: Projektet skal skabe en fælles reference for systemeksport med udgangspunkt i projektpartnerens nuværende tekniske know-how indenfor mekatronik, energisystemer og energirådgivning. På baggrund af danske løsninger beskrives en samling af fælles referencemodeller i en samlet database over de gennemførte løsninger, delløsninger, problemområder og de opnåede resultater indenfor energieffektivisering.

Finansiering er en del af systemløsningen og salget

På rådgivningsområdet er en del af det danske marked blevet dækket af energiselskabernes forpligtelse til at sikre energibesparelser. Det er sket ved at tilbyde gratis energirådgivning finansieret af en særlig Public Service Obligations tarif (PSO) på 0,4 øre/kWh, som alle elkunder betaler via elregningen. Det har ikke nødvendigvis øget kommercialiseringen af disse ydelser, men har udviklet en viden om de tekniske muligheder. Brancheorganisationerne har ikke kunnet udvikle kommercielle netværk og mange af de store aktører indenfor energiproduktion, transmission og distribution råder ikke over større personaleresourcer med disse kompetencer. Der er derfor et massivt behov for at supplere de tekniske kompetencer med mere kommercielle vinkler.

Formål 2: Udvikling af kommercielt og praktisk anvendelige finansieringsløsninger til energiprojekter er helt centralt for at kunne gøre sig gældende på eksportmarkederne. Projektet skal derfor fokusere på at udvikle, afprøve og implementere en fælles forretningsplatform bestående af en samling procesmodeller over energitekniske løsninger og skal kunne sammenkoble de løsninger med forskellige finansierings- og performancemodeller.

Konkurrencedygtige systemløsninger til nye markeder kræver ofte kundetilpasninger

Danmark er ikke alene om at have opdaget det erhvervsmæssige potentiale på energi- og klimaområdet, og konkurrencen forventes at blive skærpet betydeligt i de kommende år. Hvis markedspotentialet skal udnyttes er det afgørende med internationalt konkurrencedygtige løsninger.

Projektet skal derfor skabe et grundlag for at udvælge de fremtidige markeder for disse danske energiløsninger og skal udvikle og afprøve en beslutningsmodel, som kan fastlægge den bedst egnede finansieringsmodel tilpasset til en given virksomhed (kundetilpasning), en hel branche og et udvalgt geografisk marked.

Formål 3: Projektet skal således øge de danske mekatronikvirksomheders fælles eksportmuligheder og give dem værdifuld information om fremtidige produktforbedringer og innovationsmuligheder i forhold til at videreudvikle de danske energiløsningernes konkurrenceevne såvel teknisk som finansielt.

Projektets målgruppe:

Virksomheder, der har eller ønsker at etablere eksport på energiområdet, herunder rådgivning og finansiering, men ikke mindst komponentleverandører/mekatronikvirksomheder.

Projektets forventede effekter:

I effektiviteten er der taget højde for, at 30-40 % af projektet parter ikke er syddanske. Til gengæld er projektet hjemhørende i Odense, og den geografiske nærhed vil øge den syddanske effekt til mere end 60-70 % af projektets samlede effekter.

Flere produkt- og/eller procesinnovative virksomheder

Gennem samarbejdet med 2 igangværende klyngeinitiativer, Danish Water Services og Sustain Agri, trækker projektet på den erfaring, at det i 80-90% af tilfældene er en konkurrencedygtig finansieringsløsning, som afgør om man får ordren eller ej. Det er altså ikke nødvendigvis den bedste eller for den skyld den mest avancerede tekniske løsning, som vinder.

I delprojekt 1 og 2 vil projektet adressere disse manglende produkter og dermed efterspørge projektpartnere, som vil og kan bidrage til denne udvikling. Et forsigtigt skøn går på, at 10 virksomheder vil være involveret i udvikling af nye produkter og services i løbet af projektets første 2 år, og at yderligere 10 virksomheder i år 3 og 4 vil være involveret i udvikling af nye produkter og/eller processer.

Det er sekretariatets vurdering, at projektet desuden nedbryder nogle af de barrierer, der gør, at komponentleverandørerne ikke får tilbagemeldinger fra slutbruger. Disse tilbagemeldinger og erfaringer er vigtige i videreudvikling og nyudvikling af teknologier. Der vil derfor dannes et bedre vidensgrundlag/erfaringsgrundlag for innovation.

Flere virksomheder der er innovative inden for marketing og/eller organisation

Delprojekt 2 og 3 fokuserer på at skabe energisystemmodeller, som kan hjælpe virksomhederne i deres op-søgende salgsarbejde. Projektet sigter på at opbygge en fælles procesmodel, som kan samle alle de forskellige virksomheders projektreferencer, kompetencer og præstationer. Da der ikke er nogen af de deltagende projektpartnere, som arbejder på denne måde, vurderes det, at projektet vil få denne effekt overfor 80-90% af de medvirkende virksomheder. Det vil i tal sige, at mellem 13 og 15 af de medvirkende virksomheder i projektperioden vil blive mere innovative indenfor marketing og/eller organisation. I perioden 1-3 år efter projektet forventes det, at samtlige medvirkende virksomheder i projektet samt ca. 25 nye deltagende virksomheder vil blive mere innovative i denne sammenhæng.

Sekretariatet vurderer, at projektet vil betyde, at andelen af virksomheder, der er innovative indenfor marketing, på 2-4 års sigt vil være markant i forretningsområdet med i str. orden 100 klimarelaterede virksomheder i regionen

Vækst i nye virksomheders eksport som andel af deres samlede omsætning

Blandt projektets nuværende partnergruppe på 15 partnere er der mindst 3 SMV som har meget begrænsede erfaringer med eksport. Disse virksomheders klare interesse i at medvirke i projektets delprojekter er at ska-

be sig en blivende platform for eksport. Det kan være i form af strategiske samarbejder, adgang til kvalificerede medarbejdere, medvirken i standardiserede systemløsninger og så videre.

Det forventes, at alle 3 virksomheder vil have positioneret sig på eksportmarkeder som følge af projektet. Men projektet er naturligvis relevant for mange flere SMV i regionen. Efter de første 2 år forventes det, at kredsen af SMV som medvirker som netværksrelaterede partnere i eksportrettede aktiviteter vil være omkring 10, og at projektet ved afslutning vil have rundet 25 medvirkende SMV. D.v.s. vækst i 10 SMV's eksportandel efter 2 år og vækst i 25 virksomheders eksportandel efter 3 år.

Alle virksomheder inviteres til at deltage i projektaktiviteterne og gennem de halvårslige fællesmøder vil der blive skabt så meget opmærksomhed om resultater og erfaringer, at det vil være en motivationsfaktor for nye virksomheder til at deltage.

Det er sekretariatets vurdering, at nye virksomheder på linie med etablerede SMV vil kunne drage nytte af projektet. Ifølge sekretariatet er der ca. 25 iværksætter-virksomheder indenfor klima/energi i Syddanmark. Disse har i forvejen en relativ høj andel af eksport, men dette projekt kan øge denne andel. Det vurderes, at effekten vil være tydelig indenfor forretningsområdet. Hvis der lægges særlig vægt på iværksættervirksomheder i projektet vil effekten endog kunne blive markant inden for forretningsområdet.

Langsigtede præstationer:

Vækst under globalisering:

Projektet er et direkte eksportrettet projekt. Efter 2-4 år vil der være en markant effekt på forretningsområdet, idet der forventes vækst i 25 virksomheders eksportandel indenfor 3 år, hvilket er en betydelig andel af klima/energirelaterede virksomheder i regionen.

Angivne effekter i strukturfondsansøgningen:

Projektet forventes at generere 50 samarbejder internt i virksomheder/institutioner/organisationer, 125 samarbejder mellem virksomheder/institutioner/organisationer og 20 virksomheder/institutioner/organisationer forventes at udvikle eller implementere nye produkter eller processer.

Ansøgt finansiering:	Ansøgt:	Procent:	Nærmere beskrivelse:
Samlede støtteberettigede udgifter:	9.812.112,00 kr.	100 %	
Ansøgte Mål 2-Midler:	4.906.056,00 kr.	50 %	
Kontante regionale tilskud:	0,00 kr.	%	
Egenfinansiering:	4.906.056,00 kr.	50 %	.
Finansiering via deltagerunderhold:	kr.	%	
Statslige indirekte tilskud:	kr.	%	
Indtægter fra projektet:	kr.	%	
Kontante kommunale tilskud:	kr.	%	
Kontante private tilskud:	kr.	%	
Kontante tilskud fra offentligt lignende:	kr.	%	

Indstillet finansiering:	Indstillet:	Procent:	Nærmere beskrivelse:
Samlede støtteberettigede udgifter:	9.812.112,00 kr.	100 %	
Ansøgte Mål 2-Midler:	4.906.056,00 kr.	50 %	

Kontante regionale tilskud:	0,00 kr.	%	
Egenfinansiering:	4.906.056,00 kr.	50 %	
Finansiering via deltagerunderhold:	kr.	%	
Statslige indirekte tilskud:	kr.	%	
Indtægter fra projektet:	kr.	%	
Kontante kommunale tilskud:	kr.	%	
Kontante private tilskud:	kr.	%	
Kontante tilskud fra offentligt lignende:	kr.	%	

Kommentarer til budgettet:

Der pågår stadig udredning af enkelte detaljer i budgettet.

Statsstøttevurdering: Projektet er omfattet af den generelle gruppefritagelsesforordning, artikel 30-37.

Der er tale om industriel forskning, der kan få op til 50% støtte som basis.

Industriel forskning er jf. Artikel 30 planlagt forskning eller kritiske undersøgelser med det formål at erhverve ny viden og nye færdigheder med henblik på udvikling af nye produkter, produktionsmetoder eller tjenesteydelser eller med henblik på en mærkbar forbedring af de eksisterende produkter, produktionsmetoder eller tjenesteydelser. Dette omfatter frembringelsen af komponenter til komplekse systemer, som er nødvendig til industriel forskning, navnlig til generisk teknologivalidering, dog undtaget prototyper.

En række af partnerne i projektet er SMV'er, mens resten er store virksomheder. Dette kunne give mulighed for at øge tilskuddets størrelse med 10 – 20%, men dette er ikke aktuelt, da projektets hovedaktiviteter ikke tillader at adskille parternes indsats.

Sagsbehandlerens vurdering af og kommentarer til ansøgers beskrivelse af projektets effekt for yderområderne:

Ansøger angiver, at det hverken har positiv eller negativ betydning, idet de eksportorienterede virksomheder sjældent ligger i disse områder.

Det er dog sekretariatets vurdering, at mekatronikvirksomheder i yderområderne vil få gavn af projektet, der vil betyde nedbrydning af væsentlige barrierer for deres eksport. I projektet deltager mindst 3 SMV-virksomheder, der ikke har eksporterfaring. Deres erfaringer erhvervet gennem projektet vil bl.a. danne grundlaget for de modeller, der opbygges. Der udvikles altså værktøjer, der kan medvirke til øget eksport fra virksomheder også i yderområder.

Én af ti partner-komponentvirksomheder i projektet er fra et yderområde (Svendborg).

Projektet har deltagelse af en virksomhed fra regionens yderområde, og projektet vil kunne have ligelig nyttevirkning i hele regionen, hvorfor yderområdeprocenten sættes til 14.

14 %